

## БУДУЩЕЕ ВЛИЯНИЕ НА РЫНОК

По оценкам Коалиции токсичных веществ Кремниевой Долины, стоимость утилизации каждого компьютера составляет 50-60 долл. Но это только при высоком уровне проведения работ.

В целом же в период 2006-2015 годы затраты США на утилизацию и устранение e-отходов в лучшем случае достигнут миллиарда долларов. Таких денег нет ни у потребителей, ни у местных органов управления.

Для современной электронной промышленности понятия экономики и экологии противоречивы. Промышленные процессы рассчитаны на производство изделий с "нуля". Поэтому чем выше степень агрегации (компоновки) утилизируемого изделия или чем ближе оно к оригиналу, тем выше стоимость и трудозатраты, необходимые для возвращения его на рынок.

И хотя изготовителям конечного оборудования проще и выгоднее использовать в производстве восстановленные первичные материалы, с точки зрения защиты окружающей среды лучше утилизировать скомпонованные устройства.

Меры, определенные в директивах, основаны на принципе: «Загрязняющий платит». Практически это означает, что производители будут обязаны собирать определенное минимальное количество старого оборудования и покрывать расходы на его утилизацию.

С помощью этих директив Комиссия постарается создать некую связь между производителями и теми, кто занимается утилизацией, чтобы совершенствовать оборудование с учетом облегчения уничтожения и переработки того, что исчерпало свой ресурс.

Эта финансовая и физическая ответственность дает производителям экономический стимул для изменения устройства оборудования с целью облегчения его утилизации. Но с другой стороны, это приведет к убыткам производителей EEE, а также распространителей, которые уже развернули совместную лоббистскую борьбу против директив.

Закон WEEE изменит сам подход компаний к бизнесу. Уже сейчас нередко рынок услуг, например, на основе систем голосовой связи, оказывается намного обширнее рынка изделий, например, телефонов и сотовых устройств.

В будущем, по мере того как производитель будет становиться единственным ответственным лицом за изделие на протяжении его жизненного цикла, традиционная модель бизнеса, возможно, преобразуется в модель лицензирования и аренды, с тем чтобы получить доступ к рынку услуг.